



## Senior Sales Manager\*, Vollzeit

### Arbeitgeber

mediaTest digital GmbH

<https://appvisory.com/company/career>

Smartphone und Tablets gehören mittlerweile zu unserem Alltag und auch in der Arbeitswelt nehmen mobile Endgeräte einen immer größeren Stellenwert ein. Der Markt der mobilen Applikationen wächst rasant und zählt bereits mehr als eine Million Apps für iOS, Android und Windows Phone. Dadurch entstehen zunehmend Intransparenz, Unübersichtlichkeit und Gefahren für Unternehmen und Verbraucher.

mediaTest digital ist ein innovatives Unternehmen aus Hannover und setzt mit der App Management Lösung APPVISORY neue Sicherheits- und Qualitätsstandards auf dem Markt der Enterprise Mobility. Namhafte Unternehmen nutzen unsere Sicherheitslösungen bereits in ihrer IT-Infrastruktur sowie in der Vermarktung, darunter Deutsche Bahn, Deutscher Sparkassenverlag und die DEVK.

### Stellenbeschreibung

Bist Du bereit, uns durch Deine Performance voranzutreiben?

Als Senior Sales-Manager bei mediaTest digital verantwortest Du zusammen mit einem hochmotivierten Team die Neukundenakquise sowie die Betreuung von Bestandskunden. Mit Deiner stark umsatzorientierten Denk- und Arbeitsweise unterstützt Du das Team beim Abschluss von Verkaufschancen. Du hast Spaß daran, die immer stärker werdende öffentliche und mediale Debatte zum Thema "Sicherheit auf Smartphones und in Apps" zur Umsatzsteigerung zu nutzen.

### Aufgabenbereiche

- Akquise im Segment der IT- und Sicherheitsabteilungen in mittelständischen und großen Unternehmen
- Direkte Umsatzverantwortung in eigenem Kundenstamm
- Professionelle Beratung zu mobilen Sicherheitslösungen und Services
- Account Management der Kunden zwecks Realisierung von Up- und Cross-Selling Potentialen

Sende Deine Bewerbung im pdf-Format per E-Mail an: [jobs@mediatest-digital.com](mailto:jobs@mediatest-digital.com)

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung.

## Qualifikationen

- Abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium mit kaufmännischem oder technischem Schwerpunkt
- Mindestens vier Jahre Berufserfahrung im IT-Vertrieb
- Netzwerk im Bereich Endkunden-IT-Entscheider und/oder Reseller wünschenswert
- Stilsicheres und gewinnendes Auftreten
- Stark erfolgs- und umsatzorientierte Denk- und Arbeitsweise ist Voraussetzung
- Hohes Maß an Ehrgeiz, Eigeninitiative und Selbständigkeit
- Offene, freundliche und kommunikative Persönlichkeit
- Exzellente Sprachkompetenz in Deutsch; gute Englischkenntnisse
- Gute MS-Office- und Präsentationsfähigkeiten
- Flexibilität, Reisebereitschaft

## Was bieten wir?

- **Leistungsorientierte Vergütung:** Deine Performance spiegelt sich ab dem ersten Tag in Deiner Provision wider.
- **Moderne Arbeitsumgebung:** Zu einer modernen Arbeitsumgebung gehört State-of-the-Art Equipment (wie Laptop, iPhone, iPad). Dieses stellen wir Dir ab dem ersten Arbeitstag - auch zur privaten Nutzung - zur Verfügung
- **Homeoffice:** Arbeiten von Zuhause ist nach der Probezeit möglich
- **Perspektiven:** Du profitierst von schnellen Weiterentwicklungschancen/ Aufstiegschancen (Channel Sales Manager, Sales Engineer, Teamleiter, ...)

(\*) mediaTest digital steht für Chancengleichheit

Wir sind stolz auf unsere Firmenkultur und Werte. Wir freuen uns über jede Bewerbung, egal welches Geschlecht oder Alter, welche Sprache oder Herkunft, welches Handicap, welche religiöse oder politische Anschauungen sowie sexuelle Orientierung.

Sende Deine Bewerbung per E-Mail an: [jobs@mediatest-digital.com](mailto:jobs@mediatest-digital.com)

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung.

## 10 Gründe für mediaTest digital

### 1. **Eigenverantwortliche und selbstbestimmte Tätigkeit:**

Wir arbeiten in kleinen kreativ-agilen Teams, jeder Mitarbeiter trägt schnell Verantwortung für seinen Aufgabenbereich

### 2. **Flache Hierarchien:**

Wir bieten immer die Möglichkeit, sich mit neuen Ideen einzubringen

### 3. **Flexible Strukturen:**

Wir optimieren interne Arbeitsabläufe mit dem Ziel, uns stets zu verbessern

### 4. **Leidenschaft und Spaß an der Sache:**

Wir lieben, was wir machen und wir machen, was wir lieben – bei unseren Produkten und Dienstleistungen sind wir mit Spaß und Leidenschaft dabei und verfolgen höchste Qualitätsansprüche

### 5. **Größtmögliche Transparenz:**

Wir sprechen Dinge offen an und informieren über zukünftige Vorhaben und Entwicklungen im Unternehmen

### 6. **Qualifikation:**

Wir bieten die Möglichkeit, Schulungen, wichtige Branchenevents und Konferenzen zu besuchen

### 7. **Benefits:**

Wir bieten unseren Mitarbeitern kostenfrei Getränke und Obst sowie die freiwillige Teilnahme an einem Firmen-Fitnessprogramm an

### 8. **Betriebsklima:**

Wir sorgen mit einem freundlichen Umgang und gemeinsamen Aktivitäten für ein angenehmes und motivierendes Arbeitsumfeld

### 9. **Work-Life-Balance:**

Flexible Arbeitszeiten sowie die Möglichkeit von Zuhause zu arbeiten, tragen zur Work-Life-Balance bei

### 10. **Gute Lage:**

Optimale Anbindung an öffentliche Verkehrsmittel, im Zentrum Hannovers (Haltestelle Kröpcke, 3 Min. Fußweg zum HBF)

**Arbeitsort** Karmarschstraße 16, 30159 Hannover-Mitte, Niedersachsen, Deutschland

**Anzahl der freien Stellen** 1

**Kontakt** mediaTest digital GmbH  
z. Hd. Abi Jebrini  
Karmarschstraße 16  
30159 Hannover  
Tel +49 (0) 511 353994 22  
Fax +49 (0) 511 353994 12  
www.appvisory.com

Sende Deine Bewerbung per E-Mail an: [jobs@mediatest-digital.com](mailto:jobs@mediatest-digital.com)

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung.