

Mit neuem Partnerportal

# Programmübersicht für Partner

Update Q1 2019





## Partnerprogramm

### Ihre Vorteile als APPVISORY<sup>®</sup> Partner

Das APPVISORY<sup>®</sup> Partnerprogramm bietet Wiederverkäufern (VAR, MSP, Systemhäusern) Zugang zu Schulungen, Zertifizierungen, Incentives, Marketingunterlagen u.v.m.



Erhöhung  
der Umsätze



Neue Verkaufschancen  
und Cross-Selling-  
Potentiale



Vorsprung  
vor Mitbewerbern



Komplettierung  
bestehender Mobile  
Security Angebote

### Feste Margen

Wir garantieren unseren Partnern attraktive Margen auf ihre Umsätze, die je nach Partnerstatus variieren.

### NFR Lizenzen

Im 1. Jahr können Sie APPVISORY<sup>®</sup> kostenfrei für Testzwecke im eigenen Unternehmen nutzen. Übersteigt im Anschluss die Zahl der verkauften Lizenzen die der inhouse eingesetzten, bleiben diese für Sie kostenlos.

### Vertriebs- und Marketingunterstützung

Allen Partnern stehen verkaufsfördernde Dokumente wie Einwandbehandlungen, Battle Cards, Factsheets, Logos und Präsentationsvorlagen zur Verfügung. Wir passen die Unterlagen regelmäßig auf Basis des Feedbacks unserer Partner an.

### Schulungen & Zertifizierungen

Wir unterstützen Sie mit Vertriebsschulungen und technischen Trainings: Zeit- und kostensparend als Webinar oder bei Bedarf als Inhouse-Schulung für komplette Abteilungen.

### Technische Unterstützung

Unser Professional Service steht Ihnen bei der Ersteinrichtung zur Seite, unterstützt bei umfangreichen Projekten und bietet technischen Support.



- ✓ Europas führende Mobile Application Management-Software
- ✓ App-Empfehlungen auf Grundlage der EU-Datenschutzgrundverordnung/BDSG
- ✓ Hosting, Support und Service in Deutschland
- ✓ Weltweit führende App-Reputation-Technologie
- ✓ Bereits auf mehr als 1,5 Millionen Devices im Einsatz
- ✓ Anbindung an alle führenden MDM-Systeme

**Schnell und einfach registrieren.**

Werden Sie APPVISORY<sup>®</sup> Partner in 5 Minuten:  
[www.appvisory.com/appvisory-partner/partner-application](http://www.appvisory.com/appvisory-partner/partner-application)

## APPVISORY® Partner werden

Als Mitglied des APPVISORY®-Partnernetzwerkes bieten wir Ihnen einen einfachen Einstieg sowie je nach gewünschtem Partnerstatus unterschiedliche Betreuungs- und Trainingskonzepte.



- > Lernen Sie unser Partnerprogramm im Bronze-Partner-Webinar kennen  
[www.appvisory.com/appvisory-partner/partner-webinare](http://www.appvisory.com/appvisory-partner/partner-webinare)
- > Entscheiden Sie sich für einen passenden Partnerstatus, der Sie optimal in Ihrem Business-Modell unterstützt – Wir beraten Sie gern: [partner@appvisory.com](mailto:partner@appvisory.com)
- > Füllen Sie unser „Partner werden“-Formular aus: [www.appvisory.com/appvisory-partner/partner-application](http://www.appvisory.com/appvisory-partner/partner-application)

Bitte beachten Sie, dass Bronze-Partner kein Wiederverkaufsrecht haben. Der Platinum Partnerstatus wird von APPVISORY® an Partner vergeben, mit denen wir eine intensive sowie langjährige Vertriebsbeziehung führen und die ihr Wissen und ihre Erfahrung in der Partnerlandschaft weitergeben.

## APPVISORY® Partnerprogramm – Leistungen

	BRONZE	SILVER	GOLD	PLATINUM <sup>1</sup>
<b>Provision</b>				
Nach Vertragsabschluss für die Gesamtlaufzeit des Erstvertrags	•			
Mindestumsatz/Jahr			•	•
Exklusivität vorausgesetzt				•
<b>Marge</b>				
Nach erfolgreicher Zertifizierung		•	••	•••
Projektschutz		•	•	•
<b>Lizenzen</b>				
NFR	•	•	••	•••
Trial		•	•	•
<b>Support</b>				
Technische Unterstützung durch APPVISORY® Professional Service		•	•	•
Priority Support: direkter Zugriff auf APPVISORY® Level-2-Support		•	•	•
Teilnahme an Beta-Tests				•
<b>Vertrieb und Marketing</b>				
Unterstützung bei Marketingmaßnahmen	•	•	•	•
Marketing- und Sales-Vorlagen	•	•	•	•
Zugang zu Webinaraufzeichnungen und How-To-Videos	•	•	•	•
Zugang zu Aktionsangeboten und Promotions		•	•	•
Übergabe von APPVISORY®-Leads		•	•	•
Endkundenvertriebsunterstützung vor Ort für ein Jahr		•	••	••
Endkundenvertriebsunterstützung per Onlinemeeting		•	•	•
Kostenfreie Expert Analysen einreichen			•	••
Regionale Betreuung durch APPVISORY® Mitarbeiter			•	•

	BRONZE	SILVER	GOLD	PLATINUM <sup>1</sup>
--	--------	--------	------	-----------------------

<b>Endkunden Leadgenerierungsmaßnahmen durch Partner</b>				
Darstellung Partnerlogo auf Webseite	•	•	•	•
Produktinformationen auf Webseite	•	•	•	•
Durchführung von Leadgenerierungskampagnen durch Partner		•	••	••
Kundenwebinar durch APPVISORY® + Partner (12 Slots/Jahr) zur Leadgenerierung			•	•
<b>Pre/Post Sales</b>				
Unterstützung bei Ausschreibungen		•	•	•
Einblick in die Produkt-Road-Map / Einreichung von Feature Requests			•	•
<b>Partner-Autorisierungen</b>				
Webinar: APPVISORY - Überblick MAM-Software & Partnerprogramm <sup>2</sup>	👤	👤	👤👤	👤👤
Webinar: Erfolgreicher Vertrieb von APPVISORY <sup>3</sup>		👤	👤👤	👤👤
Webinar: Erfolgreicher Support von APPVISORY <sup>4</sup>			👤👤	👤👤
Webinare/Videos: Fokus-Thema „App Sicherheit“ & Fokus-Thema „Technik“			•	•
„Appvisory® informiert“ (Webinar)	•	•	•	•
<b>Zertifizierungen</b>				
APPVISORY® Specialist (Vertrieb)		👤	👤👤	👤👤
APPVISORY® Expert (Technik)			👤👤	👤👤
APPVISORY® Engineer (Technik)			👤	👤
APPVISORY® Security Expert (Vertrieb/Technik) <sup>5</sup>			•	•
<p>1) Platinum Partnerstatus wird ausschließlich durch mediaTest digital vergeben.</p> <p>2) erforderlich für Bronze Partner Status</p> <p>3) erforderlich für Silver Partner Status</p> <p>4) erforderlich für Gold Partner Status</p> <p>5) Wird automatisch erreicht, wenn die entsprechende Person alle verfügbaren Zertifizierungen innerhalb eines Jahres erfolgreich abgeschlossen hat.</p>				
<p>• = enthalten •• = mehr enthalten ••• = am meisten enthalten</p> <p>👤 = Anzahl der Personen, die am jeweiligen Webinar oder an der Zertifizierung teilnehmen müssen, um den entsprechenden Partnerstatus zu erhalten.</p>				

## Voraussetzungen Partnerstatus

#	TEILNAHME AM WEBINAR	ONLINE-ZERTIFIZIERUNG NACH TEILNAHME	BRONZE	SILVER	GOLD
1	Überblick APPVISORY & Partnerprogramm		👤	👤	👤👤
2	Erfolgreicher Vertrieb von APPVISORY	APPVISORY® Specialist (Vertrieb)		👤	👤👤
3	Erfolgreicher Support von APPVISORY	APPVISORY® Expert (Technik)			👤👤
4	Fokus-Thema „App Sicherheit“	APPVISORY® Engineer (Technik)			👤
5	Fokus-Thema „Technik“				👤
6		APPVISORY® Security Expert (Vertrieb)			*

\* Der APPVISORY® Security Expert Zertifizierungsstatus wird automatisch erreicht, sobald eine Person die Zertifizierungen zum APPVISORY® Specialist, APPVISORY® Expert und APPVISORY® Engineer erfolgreich absolviert hat.

### Wir beantworten Ihre Fragen

APPVISORY® by mediaTest digital GmbH  
 Goseriende 4 · 30159 Hannover  
 Telefon: +49 (0)511 353 994 0  
 Telefax: +49 (0)511 353 994 12  
 partner@appvisory.com

**Schnell und einfach registrieren.**

Werden Sie APPVISORY® Partner in 5 Minuten:  
[www.appvisory.com/appvisory-partner/partner-application](http://www.appvisory.com/appvisory-partner/partner-application)